焦作日报

JIAOZUO RIBAO 要闻B1

2007年2月27日 丁亥年正月初十 星期二

有奖征集新闻线索

读者所提供的新闻线索一经采用，即给予价值50~300元的奖品一份。

报料电话:3934397

奖品提供:

焦作市现代精品商务中心 电话:2930008

河南贝特文化发展有限公司 电话:2769998

公司和中心专门设计、生产、销售旅游纪念品和外事、商务、收藏等文化礼品。

节后车购税征收迎来第一个高峰

创日征收额最高水平，其中私家车占85%以上

本报讯（记者 李秋） 记者昨日从市国税局获悉，今年元旦至2月25日，该局共征收车购税2692万元，办理纳税车辆3465辆，其中1月份创车购税征收以来单月税收收入新高，实现了车购税收入的开门红。

今年元旦刚过，办理车辆购置税的车主就在市国税局车辆购置税办税服务厅排起了长队，等候办理完税手续。为应对税收高峰，该局采取排队叫号和预约服务的办法，提高了办税效率。截至2月25日，该局共征收车购税2692万元，同比增长69%，增收751万元；办理纳税车辆3456辆，同比增长60%，增加936辆，日平均征收车辆数达96辆，日平均征税额达74万元，各项指标均突破历史最高纪录。据该局车辆购置税征收管理办公室有关负责人介绍，春节长假过后车购税办理出现了第一个高峰日，仅2月25日当天就为114辆车办理了车购税，共征收税款128万元，创日征收税额最高水平。

据有关资料显示，进入今年以来，我市私家车数量大幅增加，已占全市新购置车辆数量的85%以上。可以看出，随着汽车产业国产化水平的进一步提高，经济型轿车价格的不断下降和私人购车数量的增长，近一段时间内，车辆购置税的增长还将持续下去。

上班头天看行风

杨丽娜 王亚莉

2月25日是春节之后的第一个工作日。9时50分，在博爱县电业局阳庙供电所电工三班工作室内，几名工作人员在给前来缴纳电费的群众结算，3名焦作供电公司行风暗访组的工作人员也和群众一起排在队伍里。

“俺是第一次来缴电费，不知道这儿给发票不？”

“咋不给呀！给的都是正规发票。”

“俺刚搬到这里住，这里的电工好打交道不？”

“小张他们几个好着呢！村里谁家有个红事白事需接临时电源，一叫人家就到。年前，村西头老李家小儿子办喜事，想接个临时电源，给电工一说，下午就把线接好了，表也挂上了。用电缴钱，老百姓也愿意。你就放心在这村住吧！”

10时30分，该公司的另一个行风暗访组在修武县邻封镇大位村村头与路边的一男一女聊天。

“俺想打听一下咱这片儿的电力抢修电话号码是多少。”

一旁的女同志抢着说：“95598，走哪都能看见，还记不住？”

“这电话打过去他们能来吗？”

“人家还来得快呢！上次俺孩子要考试，家里突然没电了，我们就打这个电话，人家不到10分钟就到了，三下两下就给修好了。”

一旁的男同志问：“你们是来暗访的吧？”

暗访组人员笑着解释说：“我们是焦作供电公司的，今天是春节后第一天上班，来看看我们的行风咋样。”

从25日9时到17时，焦作供电公司的3个行风暗访组的9名人员共走访了6个县市、13个供电所、8个客户服务中心，看到大多数供电营业场所窗明几净，职工坚守岗位，规范用语，能够兑现承诺。2007年，焦作供电公司的行风建设抓得更紧，所以这个公司便在农历正月初八一上班就暗访行风情况，给全公司员工发出了紧抓行风不松手的信号。

官兵同乐过大年

春节期间，总后驻豫某汽车团一营组织官兵举办了迎新春趣味运动会、联欢会等丰富多彩的文体活动，绿色军营处处洋溢着节日的喜庆气氛。图为官兵正在悬挂大红灯笼。

赵吉辉 摄

您在他乡还好吗

——倾听焦作在外地工作者的心声

向父老乡亲问声好

本报讯 在云南省地震局工作的许昭永因为工作的特殊性，已经有好几个年头没有回老家焦作和亲人团聚过春节了。农历正月初一大清早，许昭永就通过电话向远在中站区居住的家里人拜年了。笔者随即对他进行了电话采访。

许昭永1963年7月从焦作四中毕业考入北京大学地球物理系学习。1970年3月，他被分配到中科院昆明地球物理研究所（后改为云南省地震局），在此单位一直工作到退休。现在，他受单位返聘，仍然搞他心爱的实验地震学。

去年4月份，笔者到云南出差，专门拜访了许昭永老先生，虽然已经是满头银发，但他时刻没忘记家乡的变化和发展。他说：“咱焦作的山水旅游发展得很好，山水风光主要依靠太行山系的峡谷，我研究的课题可以发现一些溶洞等一些特殊的地貌，如有可能我愿意为家乡的旅游事业做点贡献。”

就在这次电话采访快要结束时，许昭永在电话的那端说：“我这个工作比较特殊，除了搞研究工作之外，还要时刻采集数据分析地壳的变化，尤其是过节的时候，更得时刻检测，为国家和人民群众的安危着想，所以不回家过年也值得。带我向父老乡亲问声好，等研究课题完成后，我一定回去看看家乡发生的巨大变化！”

（许来伟）

『阳光工程』让俺当上蓝领

农历正月初五，笔者打电话给在深圳富士康科技集团打工的马村区待王街道待王村民史艳斌拜年。他乐呵呵地说：“今年是我有生以来第一次在外地过春节。因为春节期间厂里不停工，同时也能拿到3倍于平常的高工资，所以我和家乡的几个工友放弃了回家过年。”

聊起过年的感受，他立刻打开了话匣子：“家乡的领导没有忘记我们这些在异乡工作的人，先是马村区农林水利局的领导对我们的工作情况进行了电话回访。说起来真要好好地感谢他们，我能得到这样好的工作机会，完全是因为参加了他们组织的“阳光工程”免费培训，让我学到了一技之长，变成了人人羡慕的技术蓝领。之后，马村区劳动局的领导又委托深圳当地劳动部门的同志来看望了我们，马村区各街道的领导还通过电话向我们拜了年，给我们带来了家乡父老的深切问候。

最后，他深有感触地说：“我要说，今年春节我虽然没有回家过年，但是我觉得比以前所经历的任何一个春节都有意义，我会永远记住这个春节的！”

孙永伟

秦毅：走南闯北创大业

本报记者 李相宜

毕业于吉林大学国际政治系的秦毅，当初曾经后悔自己多读了两年硕士研究生，因为比他更早走出校门的同窗中有不少人进了国家外交部，他却错过了这班车。

1990年，拿到硕士学位的秦毅很不情愿地到国家安全部上班，不久便辞职赴日本三菱株式会社应聘，随后返回北京在三菱株式会社驻京机构就职。2000年他再次辞职，决定从事自己的专业——国际贸易。

年届不惑，白手起家，其困难程度可想而知。然而就在这一年，他以自己丰富的阅历和雄厚的实力赢得了一位女老板的芳心，由一个打工者摇身一变，成为天津一家国际贸易公司的总经理兼女董事长的老公。

身份变了，责任也重了，原来潇洒走四方的才子着实品尝到了创业的艰辛。2005年，他在越南的一位朋友告诉他，说东南亚各国将限制采伐和出口红木，红木家具的国际市场价格必定上扬。他闻言即刻赶到越南，每天同翻译一起骑着摩托车下乡收购库存红木，并说服妻子筹巨资大量囤积红木资源。

为了让这些红木产生更大的价值，他专门成立了自己的红木家具厂，在天津开辟了全国最大的红木家俱城，在北京等地设立了红木家具专营店，而他每天奔波于京津两地，编织着自己“实业强国”的梦想。

农历正月初七傍晚，来自我市中站区的孙师傅正在广东省汕头市一路公交车上忙碌。据了解，我市共有20人在汕头市当公交车司机。今年春节，他们中有12人没有回家，而是在这座南方城市坚守着自己的工作岗位。

本报记者 郭树勋 摄

您也是焦作的一张名片

真 一

独在异乡为异客，每逢佳节倍思亲。在这阖家团圆之日，您依然奔波在商场车站，忙碌于厂矿车间。此时此刻，家乡人民千言万语化作一句话：您在他乡还好吧！

这几年，咱焦作的名气可是越来越大了，焦作山水、四大怀药、太极拳像一张张靓丽的名片，使我们的家乡蜚声海内外。对了，咱焦作又出了个谢延信，他几十年如一日照顾亡妻一家人的感人事迹，通过中央各大新闻媒体走进了千家万户。一位中央媒体的记者深有感触地说：谢延信身上体现的高尚品德和美好情操不是偶然的，而是当地厚重文化积淀的结果。因此，您可以自豪地对同事、工友说：“老谢是俺焦作又一张令人骄傲的名片！”

您也是焦作的一张名片。不是吗？您身边的同事、工友正是通过您，了解了太极故乡人的精神风貌；天南海北的顾客、商户正是通过您，认识了覃怀商人身上特有的文化底蕴。所以，咱说啥也得好好做人，努力工作，决不能给焦作人丢脸！

好男儿志在四方，大丈夫胸怀天下。无论您遇到什么艰难险阻，家乡人民永远是您的坚强后盾；无论您走得多么遥远，家乡人民永远和您心连心！

出口成言 论语

还是家乡年味浓

本报记者 孙阎河 魏 佳

今年25岁的贝贝是土生土长的焦作小伙儿，去年年初去上海打工。直到春节他也没回家，在上海度过了有生以来第一个“安静”的春节。“这里的安静让人倍感孤单。”说起今年过年的感受，电话那头的贝贝显得十分失落，“从小我就喜欢放炮，而上海早就实行了禁放，这过年听不到炮声，还真的感觉不出年味。”

失落的还不止贝贝一个，他的话音没落，电话那边就传来一起打工的工友们充满乡音的议论：“在外面打工苦点累点不算啥，只是每到这过年过节的时候想家呀！”听到工友们的话语，贝贝反而自我安慰起来：“不过在上海过年也不错，昨天到外滩转游，景色真是美，看到东方明珠我就想起咱龙源湖公园的电视塔了！”

谈到上海的过年风俗，贝贝的话语中流露出许多的遗憾：“最让我不能理解的是上海人过春节大多数不贴春联。我们只好自己写了一幅春联贴了起来，咱们家乡的过年习俗不能丢呀！”

赵爱琴的幸福春节

本报记者 刘 佳

不管路有多远，在外的游子也要千方百计赶回家过年，但也有一些人由于种种原因，不能回家过年，而是继续在外忙碌，成为打工者中的留守族。

今年46岁的赵爱琴就是留守族的一员。家住武陟县乔庙乡的她，自两年前孩子成家后，就到郑州给人家做保姆。她的服务对象是一对年近八旬的退休教师，他们身体不好，子女又在外工作回不了家，今年春节她便很狠心，决定留下陪伴两位独居老人过年。

春节期间，记者电话连线了留守省城的赵爱琴：“大过年的，别人都回家团聚了，您为什么还留在郑州？”

听到询问，赵爱琴告诉记者：“不是俺不想回去，这老两口身体都不好，李大伯小脑萎缩行动不便，李大娘勉强照顾自己。他们有两个孩子，因工作原因，过年都回不来。我要是走了，他们连日常生活都成问题。再说，平时他们待俺不错，老两口说过年给俺放3天假，可俺走了他们怎么过年呢？”通过赵爱琴熟悉的乡音，记者分明感受到了她那颗纯朴善良的心。

博爱县孝敬镇高新农业技术试验示范区积极发挥示范带动作用，在白灵菇种植中，改原来的平面种植为立体种植，提高投料数量，使菇农种植的白灵菇棚均效益在原来的基础上翻了一番。图为菇农郭莲香昨日在立体菌袋墙前修菇。

本报记者 杨 帆 摄

春运时间过半 客流明显回落

本报讯 （记者 杨海利 通讯员 闫海东） 昨日，记者在市汽车客运总站看到，一位旅客很轻松地买到了去郑州的车票，售票大厅和候车室秩序井然，基本上没有出现拥堵和购票难现象。

据了解，为期40天的春运目前时间已经过半，我市的道路运营秩序良好，相比去年我市春运前半程客流量回落较大。市运管部门的统计数据显示，我市春运前半程道路运输共完成客运量104.18万人，比去年同期下降48.9%。市运管局客运科有关负责人介绍，出现这种现象的主要原因如下：一是大中专院校放假有所提前，避开了春运的高峰期；二是今年天气较好，交通条件有利于车辆行驶，未出现因雨、雪、雾等恶劣天气造成车辆停运的情况；三是市运管部门为保障春运期间运输企业随时能办理包车业务，制定了24小时值班计划，做到了办理包车业务及时快捷，春运前半程共办理包车331辆。此外，春运前半程我市未发生一起交通事故，市运管局也未接到任何有关对客车的投诉。

心水号码勿丢

你忘了吗？在金猪拱门之际，在礼花盛开之时，我在这里提醒，您最熟悉的号码千万勿丢。

有的彩民将自己的生日，或亲人的生日，或某个主要纪念日的数字作为心水号码，在购买双色球彩票时，一般总要包含这样的号码。但由于长时间投注不能中奖，他们对这些号码失去了信心，于是舍弃了。其实，玩彩票就是为了快乐，你自己中意的心水号码，是玩彩自信心的集中体现，或许在冥冥之中这样的号码在长期考验了你的意志力之后，会给你带来好运，助你中取巨额奖项。

中奖号码千变万化，您的号码也许就在其中。有个彩民用自己和爱人的生日组成投注号码，连续买了半年多，最终摘取了一等奖，获得数百万元奖金。所以，建议彩民朋友，当你选定了你的心水号码之后，不要轻易舍掉它们，对自己和那些号码有些信心，坚持投注，最终也许能够获得令你满意的奖项。

2007年，新的起点，火红的开端，预祝全市彩民幸运多多。

宋 斌

福彩之声

组版编辑 刘振毅 实习生 吴 凡

责任校对 胡玉成

招牌怎么样 市民说了算

我市“十佳”、“十差”招牌评选揭晓

本报讯 （记者 丰舒踌） 为提高我市户外广告和门店招牌的设置档次，自2006年12月25日起，市城管局和本报联合开展了“十佳户外广告”、“十佳门店招牌”、“十差门店招牌”评比活动，目前这项活动圆满结束。

据了解，通过征求广大市民意见对门店招牌进行评选在我市尚属首次。在活动中，许多市民在焦作城管网上投票，也有一些市民通过本报短信平台进行投票。市城管局有关负责人告诉记者，通过市民积极评选，此次获得“十佳”的门店招牌内容健康，字体规范，色彩协调，精美新颖，无破损陈旧现象，并且招牌与相邻招牌高低一致，与周围环境非常协调。被评选出的“十差”门店招牌大多锈蚀严重，画面陈旧、破损，字体不规范，并且招牌存在缺字、断字或发光字体残缺不全等现象，该局近期将对这些门店招牌进行治理整顿。具体评选结果如下表（表中道路均指市区道路）：

“十佳”门店招牌

序号	位置	招牌内容
1	解放区和平街	美国加州牛肉面
2	山阳区东苑路	伊利三鲜烩面城
3	山阳区建设东路	润龙美食苑
4	山阳区解放东路	精益眼镜
5	中站区跃进路	中国移动通信
6	马村区文昌路北段	米兰摄影
7	马村区文昌路北段	四海春名烟名酒
8	解放区解放西路	苏菲雅婚纱摄影
9	解放区解放西路	真维斯
10	解放区和平街	吸引力形象创作

“十差”门店招牌

序号	位置	招牌内容
1	解放区解放西路	中国工商银行
2	解放区新华街	焦作市万众旅行社
3	山阳区塔南路	话吧
4	山阳区塔南路	明忠饺子王
5	山阳区塔南路	洁丰干洗店
6	中站区跃进路	凤速网吧
7	马村区光明西路	中国烟草
8	马村区怡春路	曼德欣药店祥和分店
9	马村区昌盛路与文昌路交叉口	温州利康烤卤店
10	马村区文昌路北段	姿宝意大利皮革护理

“十佳”户外广告

地点	招牌内容
塔南路跨街南第一块	中国农业银行
人民路灯箱广告	中国人寿
塔南路跨街北第一块	美中城高尚住宅社区
解放路人民会堂楼顶	龙源世家
塔南路铁路桥	未来在我手中 我能
塔南路与站前路交叉口广告塔	中国太平洋保险公司
塔南路长途汽车站楼顶	展太极神韵 扬中华神威
解放路艺新楼顶	中国云台山世界地质公园欢迎您
塔南路线杆	山阳商城购物广场
塔南路绿化带V型广告	太极 中国移动公司

孙菊梅：从不向命运低头

本报记者 郭树勋

站在河南电视台的演播大厅，手捧“河南2006年度十大创业之星”奖杯的孙菊梅流下了激动的泪水。

孙菊梅曾是一家国有企业的主管会计，正当人生得意时，她下了岗。当与她一起下岗的姐妹们还在怨天尤人时，她开始了谋划自己的事业。“民以食为天”，她想在“吃”上做文章，她选择了做挂面。

孙菊梅从原单位借用了几间厂房，赊来了250公斤面粉，又凑了5000元钱，和5名下岗女工一起开始轧面条。

一次又一次失败，一次又一次尝试。为了学习先进经验，她几次下湖南、四川实地考察，认真学习挂面的生产工艺流程、配方及制作要领。经过反复试验，她们生产的挂面达到了质量要求，并因物美价廉很快在我市打开了市场。

1999年，孙菊梅经人指点想注册“丰收牌”商标，但在进行注册咨询时发现，该商标已被别人抢注了。孙菊梅欲哭无泪，她不得不重新选择，最终选定用丈夫的名字作为商标进行注册。但顾客只接受“丰收牌”，没办法，她不得不重头做起。

重新创业的辛酸与教训只有她最清楚。没有业务员，她就一个人又联系客户又送货，夏天她戴着一顶草帽蹬着三轮车，一家一家地送。冬天她穿着军大衣一个人推着车子迎着风雪前行。

当年孙菊梅在拓展济源市场时曾被一个皮包公司骗了400件挂面，一下损失了两万元。这也给了她血的教训。从此，她再拓展外地市场时开始依靠当地的大客户和大经销商。正是她利用了经销商在当地的资源优势，使得自己生产的挂面很快在郑州、广州等地打开了市场。

当她的新品牌挂面行销势头正猛的时候，一个个不测之祸向她袭来，几乎要把她击倒。2003年，先是她因病住院做手术，自己还没有出院，丈夫的手又因意外被轧伤了，没几天，公公也被撞伤。半年时间，接连不断的事故让她损失了30万元，7年的奋斗成果丧失殆尽。

一次次打击，没有让孙菊梅倒下，手术后两个月她就回到了工厂。没有资金，靠着与厂里工人们多年结下的情谊，等集了5000元钱。听说市总工会能帮助办理专门扶持下岗工人创业的小额贷款，她就积极申请，最终筹集到了4万元钱。她利用这些资金买来面粉重新组织起了生产。

靠着过硬的产品质量和稳定的客户群体，孙菊梅很快恢复了元气。现在，我市原有的19家挂面厂就剩下孙菊梅这一家了。

孙菊梅充满自信地告诉记者：“厂里现在日产挂面15吨，能满足咱焦作市民五分之二的需要。但这不是我的目标，我还要扩大再生产，把企业越做越大，越做越好！”