

修鞋状元李培栋： 大学生，放下架子才能适应社会

本报记者 翟鹏程 实习生 姬争气



图为李培栋在讲述自己的创业经历。翟鹏程 摄

因家庭贫困，上大学期间他在校园里支起修鞋摊为老师、同学修鞋，一时间引起轰动；因为企业困难，已经是国有企业中层

修鞋行业的状元”的李培栋事业如日中天，却不忘给大学生提供勤工俭学、培训技术的场地。只要有大学生想加盟他的修鞋店，他都大力欢迎。昨日，李培栋从郑州来到他在本市开办的修鞋连锁店，并接受本报记者的采访。

“询问者多，报名的没有一个。没有一个大学生愿当修鞋匠。”说起在市开办的修鞋连锁店里大学生的应聘情况，李培栋好像早有预料。他笑着说：“面子问题是一道很多大学生都很难解开的题。”他告诉记者，自己第一次在校园里摆鞋摊时，紧张得浑身发抖、面红耳赤，心“砰砰”直跳。第一天，他没有

接到一件活儿，但毕竟迈出了极其艰难的第一步。他告诉记者，这也是他在创业后为什么不忘给大学生提供勤工俭学、培训技术场地的原因。在大学生眼里，他们是天之骄子，将来应该是高级白领，是管理人员。在他们看来，修鞋匠整天拿着臭烘烘的鞋子，替人缝缝补补，又脏又累，从事这种工作很没面子。他们不曾认识到，进入社会要凭自己的双手吃饭，因此放下架子就成了适应社会的必备条件。

谈到一些人认为“擦鞋、修鞋没有多少技术含量，大学生做这些工作就是浪费人才”的问题时，李培栋讲了他刚刚在郑州挂出“大学生李

培栋修鞋店”招牌时发生的一件事情。一位老人走进店里，语重心长地对他说：“李培栋，你可不能修鞋呀，大学生不应该干这个。”其实，当初他挂出“大学生”这个牌子时就是为了提升修鞋行业的技术含量。俗话说“行行出状元”，他认为不管哪一行，只要用心去钻研，都会有前途。

其实，李培栋为大学生提供勤工俭学、培训技术场地的目的并不是为了培养一群会修鞋的大学生，而是希望在这个就业形势严峻的社会里，给大学生提供一个就业的驿站，以他的经历给即将走入社会的大学生们一些启迪。

如此设局骗手机 你见过吗？

本报讯（记者 王晶 通讯员 张磊）近日，修武县某乡一位姓赵的乡长家里来了一位姓刘的“贵客”。原本赵乡长以为是天上掉下个财神爷，没想到，这位“贵客”竟是为了他的手机而来。

开始，这位姓刘的“贵客”自称想到赵乡长所在的乡里投资。之后，两人在电话里长谈了几次，感觉还比较投机。1月23日，这位姓刘的“贵客”约赵乡长到塔南路附近一饭店吃饭，赵乡长欣然前往。见面后，两人寒暄几句开始点菜。这时，一个陌生人将电话打到了赵乡长的手机上，说是找那个姓刘的。姓刘的说自己手机没电，打电话找他的这个人是他的合伙人，赵乡长便把手机递给了他。姓刘的很自然地边打电话边往外走，赵乡长认为是饭店内太吵便没有在意。谁知，刘姓“贵客”一去不回。左等右等，不见此人回来，赵乡长连忙打电话给自己的手机。然而，此时赵乡长的手机已处于关机状态。出于无奈，赵乡长报了警。市公安局巡警支队三大队民警赶到现场后，对此案展开了调查。目前，此案已移交至当地派出所作进一步处理。

美容院“蒸发” 消费卡作废 预付款消费要谨慎

本报讯（记者 王金伟 实习生 吉亚南）近日，读者王女士向本报反映，她在一家美容院花两千多元办理了护肤年卡，才消费了几次，该美容院便突然关门了。

据王女士讲，去年8月份，她在某美容院办了一张护肤年卡。一个月后，因为到外地出差，王女士一直没有去过美容院。近日，她出差回来后却发现这家美容院已经停业了。据王女士了解，这家美容店至少有几十名和自己一样的会员，所以上当受骗者不在少数。

昨日，市消协受理了王女士的投诉。消协负责人告诉记者，时下，一种通过预付款来获得由宾馆、酒店、浴池、健身房、美容美发店、饮用水店等经营场所发放的可以超值消费的“金银卡”、“会员卡”、“套票卡”、“服务卡”、“优惠卡”的消费方式颇为流行。由于对经营者的财力和经营状况缺乏了解，消费者的利益处于不确定状态。许多消费者只看到其中的好处，却忽视了因经营者的能力和服务质量的差异而可能产生的消费纠纷，往往会因此而惹来诸多麻烦。

据了解，中国人民银行会同国家工商总局于1998年颁布的《会员卡管理试行办法》虽然作出相关规定，对会员卡的发行、转让及申请发行会员卡的机构条件进行了规范，但是由于《会员卡管理试行办法》仅是一个部门规章，实施效果并不尽如人意。

对此，市消协提醒消费者，买卡时必须谨慎，不要轻易预付现金。首先要了解商家是否经有关部门批准，是否具备发卡资质。其次要仔细阅读有关会员规则，详细了解合同约定的双方权利和义务，不要被商家的优惠折扣和优质服务承诺所迷惑。消费者一旦遇到商家不作任何声明突然停业、倒闭的情况，应保留相关证据，及时向有关部门报案或投诉。



桥上栏杆惨遭黑手， 谁干的？

昨日上午，记者接到市民举报，我市龙源路黑河桥上的栏杆被人毁坏。记者到现场看到，刚刚建好的栏杆有五米多长被人砸断，桥上到处是破碎的天然汉白玉大理石。据有关人士介绍：龙源路、黑河和龙源湖公

园这一路、一河、一园是我市城建工作的一个典范，仅一个行人桥就投资三十多万元。现在工程刚刚完工，还没有验收就受到破坏，希望有关部门严查此事。

本报记者 李英俊 摄

叫来朋友揍大伯 亲情何在？

本报讯（记者 王晶 通讯员 崔魁）“是我堂兄先打了我妈，所以我才打的他爸爸。”一个20岁左右的男青年打了自己的亲大伯，还理直气壮地对民警解释。

11月23日11时许，家住山阳区和村的王老汉在回家的路上，正巧遇到自己的侄子。没想到侄子二话没说对他就是一顿拳打脚踢，路边的群众连忙拨打110报了警。市公安特巡警支队三大队民警赶到现场时，王老汉已被打得满身是伤躺在地上。于是，民警立即拨打了120急救电话。

经过对现场群众进行询问，民警得知受伤老人是打他那个男青年的大伯。老人和他爸以前曾因赡养老人的问题而积怨。现在，两家人还经常有摩擦。当天早上，男青年的母亲从他大伯家门前路过时与男青年的堂兄发生争执，继而被他堂兄打了两拳。得知这一情况后，男青年叫来了几个朋友去大伯家报仇。正巧路上遇到大伯，便将其打了一顿。由于不懂法律，面对民警，男青年对自己的违法行为为毫无悔意，才说出了文章开头的那段话。

目前此案已移交有关部门处理。

假一赔十铁承诺 “流行前线”无戏言

“假一赔十”是流行前线手机广场2005年元旦开业时就作出的承诺。他们一诺千金，两年多来无一例水货、假货，受到了广大顾客的称赞。

流行前线手机广场决策者认为：“言而有信，诚实做人，应该是做人的本色。一个企业对顾客真诚已经超出了产品交易的范畴，变成了人与人之间一种真诚的关系。”流行前线手机广场开业两年多来，为避免水货、假货的出现，采取了一系

列行之有效的措施：一是坚持从正规厂家进货；二是要正规产品；三是产品各种证件必须齐全，拒绝“三无”产品；四是为顾客开具正规发票，切实从源头上把好进货关，认真检查、严格控制，不给水货、假货留半点可乘之机。

售前优质服务，售后进行回访。“流行前线”认真负责地对待每一个顾客。他们认为善待顾客就是善待自己，因此他们的服务态度常常受到顾客的

赞扬。流行前线手机广场的名字也更加深入人心。

不久前，流行前线手机广场又进行了扩大装修，店堂变得更漂亮，柜台增多货更全，为顾客购物创造了更加舒适的环境，并不断推出一些优惠活动。许多顾客反映，我们到流行前线手机广场购物，不单是因为他们的服务态度好，更重要的是让人放心，货真价实才是我们的首选。

刘景堂

▲小常识

手机耐用方法

●手机进水后咋办
手机一进水，切记不要按任何键，尤其是关机（一按任何键，水马上就会跟着电路板流）。正确的方法为马上打开外盖，将电池拿下，直接强迫断电，可保主板不被水侵袭。

●手机信号剩一格时不要使用
手机信号剩一格时不要使用，信号满格与只剩一格时相比，发射强度相差1000倍以上。

当你发现手机的信号只剩下一格的时候，应挂断电话或者是改用公用电话。大家都知道

手机的电磁波一直是让人担心的问题，而手机的设计为了在信号较差的地区仍能保持较好的通话质量，会加强手机的电磁波发射强度。

●如何让手机电池起死回生
1. 把电池用报纸包起来再放进塑料袋包好，放入冰箱保存3天（报纸可吸收多余水分）；
2. 3天后取出，在常温下放2天；
3. 2天后将电池充电，充满后装入移动电话进行测试（一般可救回80%~90%）。