# 静观其变 迎『解禁』

面交锋已在所难免。那么,我市金融企业该如何从容应对,请看——

今年十二月十一日,我国金融市场将全面『解禁』,本土金融企业与外资银行的正

本报记者　李　秋

根据我国"入世"的承诺,今年12月11日,我国金融市场将全面"解禁"。虽说"解禁"期未到,但金融大战的硝烟早在此前传到了各地。东亚、汇丰、渣打等一批世界重量级的银行纷纷推出了抢滩国内金融市场的商战攻略。

据业内人士透露,这次"解禁"将去掉外资银行进入内地的三道门槛。一是政策放开,本土金融企业所能享受的政策待遇,外资银行同样可以享受;二是地域放开,本土金融企业所能涉足的地方,外资银行同样可以涉足;三是经营放开,本土金融企业所能经营的外币与人民币业务,外资银行同样可以经营。无疑,被松绑的外资银行将与本土金融企业在争客户、抢储源、夺市场上展开一场金融大战。我市有关业内专家说,这次大战对决的重点将集中在两个战略层面上。

**战略层面一:争夺中小企业融资业务**

据业内专家预测,进入中国市场的外资银行将把对中小企业融资作为与本土金融企业对决的第一个重要目标。从现实情况看,我市金融机构也充分认识到这一点,银行业未来所有的增长与赢利机会都将会来自中小企业贷款和中间业务,这在国外被视为金融市场的一座"富矿"。为此,近年来我市各家金融机构的经营理念在不断转变,在如何加大对中小企业的信贷支持力度上进行了一些有益的尝试。如农行焦作市分行于今年5月份成立了专门负责中小企业信贷业务的中小企业信贷科,在不到4个月的时间里,就为2059户中小企业发放了19.7亿元贷款,占该分行贷款总额的44%。但外资银行也是有备而来,如英国的渣打银行在我国首家推出了中小企业无抵押小额贷款业务。这一金融创新产品允许最高贷款额度达50万元,贷款的期限长达24个月,本土金融企业并未开辟此项业务,因而势必在竞争上处于劣势。

**战略层面二:争夺高端优良客户业务**

据业内专家预测:进入中国市场的外资银行将把对高端优良客户的理财作为与本土金融企业对决的第二个重要目标。因为在数量上占少数的高端客户群是银行大部分利润来源的主要贡献者,外资银行势必要下大力气争夺能带来高额利润的高端客户群。近两年来,作为吸引高端客户群的私人理财业务在我市逐渐推开。一些商业银行纷纷推出一些理财业务,设立客户理财服务中心,为高端客户量身定做出一些收益率极高的金融产品。如我市某家银行推出的"乐当家"个人理财服务,满足了客户多元化、个性化的需求,通过专业理财经理,为客户提供储蓄、贷款、银行卡、证券、基金等多种个人金融产品理财服务。但本土金融企业在软件服务等方面与外资银行相比还有一定差距。如美国的花旗银行可以向客户提供及时的外汇咨询和电话通知,通过转换币种就可以使客户手头的资金毫不费力地实现升值。特别是针对特定群体设立的特殊机构、特殊产品及特殊服务,更让众多的高端客户赞赏有加,这都需要我市金融机构认真学习借鉴。

我市一些商业银行虽已进行了股份制改造,但有效的公司治理机制、科学的激励约束机制和资本风险约束机制尚未完全形成,在金融创新能力和服务水平上与外资银行相比仍有明显差距,这都需要加快改进步伐,以适应"解禁"的形势。

经济看台

# 年末购物狂欢提前上演

哐啷啷,你方唱罢我登场;呼啦啦,这厢打折那厢送;忽悠悠,大包小包拎在手;唉呀呀,仅是商战之前奏。请看——

本报记者　张　蕊

11月24日,三维商业广场推出以"感恩回报"为主题的2周年店庆促销活动,市百货大楼随后跟进,新亚商厦13周年店庆活动也接踵而来。一时间,我市商界硝烟弥漫。

此轮打折促销活动呈现出两个特点:一是折扣低,买99元送100元券、底线出击、全场5.8折起……价格"血拼"的成分显而易见。二是3家大型商场先后开展夜购活动,标榜"夜间狂降"的夜购活动改变了我市市民多年夜伏昼出的购物习惯,人气指数一路飙升。根据这两个特点,有关人士断言,此轮商业活动仍然是以价格战为核心的商业竞争。

**消费者:打折让人心动**

李女士一周前就得到了三维商业广场开展店庆活动的有关信息,便提前在该商场挑选了一件价值698元的棉衣,专门等活动当天前来购买。活动当天,李女士一共花了700元,不仅买下了这件棉衣,还用返券购买了一套名牌化妆品。李女士说,趁商场搞活动的时候购物还是挺划算的。我市有不少精明的消费者和李女士一样善于"持币待购"。

12月1日,山西晋城的刘先生一家中午来到焦作,22时才打道回府,共购买服装9件、床上用品5套,消费总额6000余元。据了解,此次大力度的促销活动吸引了不少晋城和六县市的消费者前来购物。

也有一些消费者抱怨:"想买的东西不打折,打折的商品要么不喜欢要么货号不全,结果是无功而返。"

**商家:薄利多销人气旺**

近两周来,商场里人流熙攘,到处可以看到拎着大包小包的顾客。三维商业广场副总经理梁杰说,在本次活动中,该商场刷新了返券商品、非返券商品、单柜单日、单柜单层、单日全馆等多项销售纪录,人气十分旺。新亚商厦和市百货大楼的负责同志向记者透露,原定于活动当日24时结束的夜购活动被迫延时至次日凌晨1时才结束,商场的营业额比平时增长数倍,在让利于消费者的同时,商家也得到了实惠。

**业内人士:期待高层次竞争**

对于我市商家近年来频繁运用的打折促销战术,业内人士认为,我市商场全年折扣期在140天左右,而北京、上海的商场促销活动基本全年没有停止过,郑州市场的折扣期也在180天以上。这种打折促销属于正常的商业行为,对繁荣市场具有推动作用。然而也有专家认为,价格战毕竟是低层次竞争,极易导致两败俱伤的局面。商场在搞打折促销活动时,不可盲目比拼价格,进行无序竞争。

经过深入采访,记者认为,此轮打折促销活动虽然弥漫着浓烈的火药味,但还不能称之为商战,最多只能叫商战前奏。真正意义上的商战,不仅仅是价格的竞争,而应该是更高层次上的服务竞争、品牌竞争、文化竞争乃至战略竞争。相信随着我市商业布局的逐步完善和商场经营理念的不断创新,我市的商业发展会更加理性,广大市民也会从中得到更多实惠。

# 竞争也要上档次

□山　楼

摩肩接踵的购物人群,一张张满载而归后的愉悦笑脸,看着红红火火的商场,真可用热闹来形容。这景象成为连日来我市寒冷冬季中的一道风景线。

市场火起来是好事,但面对眼前的热闹,商家不妨有一个冷静的思考——热闹过后如何做。

一向平静的商场突然热闹起来,肯定是有原因的。首先是天寒人们要添置冬衣,其次是临近年终是消费的旺季,第三是各种促销让利点燃了消费者的购物热情。这既是一种商业规律,也是一种商业手段。然而,任何热闹都有回归平静的时候。如果我们把眼前的热闹看成是一种繁荣和赢利的话,那商家就要多动些脑筋,为这种热闹"保鲜",让它持续下去。

随着市场经济的飞速发展,市场竞争越来越激烈。当物资供应越来越丰富、流通越来越便捷的时候,商家的竞争便会由以前低端的价格竞争走向企业文化、企业形象、企业品质和细节服务的高端竞争。谁在这方面做得好,谁将更能赢得消费者的青睐。如果商家能通过市场的红火认真分析总结、拾遗补缺、科学定位,为归于平静后的经营定准长期的发展基调,那将使时下的热闹实现利益的最大化和长期化,而不仅仅是眼前的销售业绩。

经济茶座

## 千亩大根　喜获丰收　漂洋过海　吃香日本

近日,孟州市河阳街道办事处先锋菜业合作社在黄河滩区种植的1000亩干理想大根喜获丰收。该合作社种植、加工的干理想大根、三樱椒、野泽菜等农产品由去年的860吨增加到今年的1000吨,其中拿到日本订单的干理想大根由去年的560吨增加到今年的800吨,单季社员亩均净收益由原来的700元上升到现在的1250元,年可为种植户带来直接效益120余万元。　张泽斌　摄

## 神奇芯片

你能想象到吗?去商场买东西、买单时不用拿钱包、不用输密码,只要挥动一下手臂就行了。将这种神奇芯片植入购物者手臂皮下后,只要快速扫描手臂相应位置,就会立即连接上购物者的个人银行账户,迅速付账。这种芯片已被用于打击制假活动中。　张　婧

新产品·新技术

近日,市房管局组成冬防工作领导小组,对局机关、下属单位进行冬季安全防护工作检查。图为该局领导带领检查人员对住宅开发公司华苑新城工地进行安全检查。

刚　星　摄

# 市公路局提前完成全年通行费征收任务

**本报讯**　截至11月14日,市公路局累计征收通行费32778万元,提前47天完成省公路局下达的32700万元通行费全年征收任务。

为加强通行费征管建设,市公路局依法执收,依法管理,有效保证了公路费源。该局在通行费征管工作中,采取多项措施保征收。

在征管工作中,各县市区人民政府相继出台政策,下发通知、通告,优化通行费征收环境。今年年初以来,全市收费站共治理闯站、绕行、逃费车辆790辆,补缴通行费3.1365万元;查处假养路费单791份,追缴通行费14.59万元;查处"大吨小标"车辆52辆,治安拘留4人,治安处罚11人。各收费站对岗位职责、岗位制度、财务管理、廉政建设、安全等项工作进行了明确规定,同时把历年收入、收入进度图表上墙。

市公路系统各个通行费征管部门包站到人,落实责任,突出重点,分类解决,对收费站附近绕行路口进行实地调查,有效控制了车辆绕行现象。

市公路局成立专职通行费稽查队,采取明查、暗查、不定期查、不定时查等稽查方式,对征管工作进行全面稽查,并针对查出的问题,制定整改措施,在全市收费站进行通报批评。截至目前,该局共处理违纪人员82人,其中调离收费站3名,待岗11名,在岗停薪6人,连带经济处罚62人。　(王德云　常红利)

# 沁阳市中心市场抓消防促繁荣

11月29日一大早,家住沁阳市覃怀街道办事处的刘大妈就提着篮子去附近的中心市场购买食品。"市场秩序好,购物方便,最近我每天都去那儿买东西。"刘大妈笑着和笔者打招呼。笔者在该市场看到,琳琅满目的商品,熙熙攘攘的顾客,生意很是兴隆。

这个市场一个月前却是另一番景象:货物遍地堆放,三轮车、货车四处停放,原本6米宽的通道连自行车都难以通行。由于交通不便,部分商户开始撤资,交易额逐渐下降。交通拥挤还带来了消防通道堵塞,加上一些商铺既经营商品又住人还作为仓库用,一旦发生火灾麻烦可就大了。

消防执法人员发现这一情况后,立即下达了责令限期改正通知书,要求该市场管委会在5日内拆除违规摊位,确保消防通道畅通。

复查时,执法人员却发现通道依旧水泄不通。沁阳市市长陈敬如得知这一情况后,立即批示,由该市消防、工商、商务、安检部门组成联合检查组,3日内对市场彻底整改。10月底,消防隐患终于得到了及时消除,拥挤杂乱的市场变得井井有条。路通了,市场上的生意又开始红火起来。

"消防部门帮我们消除隐患后,路通了,人和了,生意也火了,原先撤资的商户又搬了回来,一些偏僻位置的门面房也都租了出去,房租平均增长了10%,我们正计划进一步扩大市场规模。"该市场管委会一位同志告诉笔者。　王志军

# 儿童礼仪、品格教育公益讲座10日举行

**本报讯**(记者　**笑明**)　由中央教科所培训中心、焦作市实验幼儿园、焦作市亿童教育中心联合主办的儿童礼仪、品格教育大型公益讲座将于12月10日在市政府会议中心第十一会议室举行。

全国各地的幼儿园和小学纷纷开展了礼仪教育,然而因为缺乏权威的教材及专家的指导与培训,往往事倍功半。为了更好地在幼儿教育黄金期开展儿童素质教育、品格教育、礼仪教育,中央教科所培训中心、焦作市实验幼儿园、焦作市亿童教育中心联合组织幼教领域儿童素质教育、品格教育、礼仪教育的专家来我市举办大型讲座,讲座的主要内容是:幼儿园开设礼仪教育的意义,如何开展礼仪教育等。

# 真情寻找50名尿床儿童

3岁以上孩子在睡眠中不能醒来自控排尿,医学上称为遗尿症,俗称尿床。

长期以来,有的家长受传统观念的影响,认为孩子大了就不尿床了;有的家长认为孩子尿床不是什么大毛病,每天勤叫着点就可以了;有的知道是病,治疗几天,孩子不尿床就不治了。

尿床不仅影响孩子的身体发育,破坏其中枢神经,影响其大脑的发育,对孩子的智商(比正常孩子低17%~23%)也会造成极大影响,而且随着年龄的增长和学习任务的加重,尿床的孩子往往表现为记忆力下降、注意力不集中、忧郁内向、暴躁等,如不积极治疗将会影响到孩子的一生。为避免家长步入治疗误区,儿童遗尿康复中心可为尿床儿童提供科学、可靠的临床诊断依据。

**特别关注**:由儿童遗尿康复中心举办的"干爽一冬天,真情寻找50名尿床儿童"关爱活动将于12月10日在焦作展开,届时将特邀省城专家魏主任结合孩子病因、病情制订合理的诊疗和护理方案,前50名尿床儿童在治疗方面将享受特大优惠,并全程跟踪服务。

**尿床儿童康复热线**:(0391)2625583
**中华遗尿网**:www.niaochuang.net

# 鹤寿中清贴让胆结石患者免手术之痛

胆结石的成分并非纯粹的石头,而是由细小的胆固醇或胆色素颗粒凝结在一起的块状物,有韧性、不易破碎,但在一定条件下可以溶解。

根据调查显示:每年约有数万人因各种并发症失去宝贵生命。医学专家提醒:部分胆结石患者虽无症状,但因结石长期刺激胆囊壁易诱发胆囊癌,因此,胆病一定要早治疗,以免诱发其他病变。

现代医学研究表明:肚脐处皮肤最薄,血管丰富,外用药物较易被吸收。鹤寿中清贴垂承中医脐疗理论,药物敷脐后有效成分直接渗透到肝胆部位,快速消除炎症,将结石逐层溶解,随胆汁排出。鹤寿中清贴在河南畅销近三年来,不仅让病人避免了手术的痛苦,而且让无数胆结石、胆囊炎患者走向了康复。

**咨询热线**:(0391)5822416

# 马村区交通局助力新农村建设

**本报讯**　12月4日,马村区演马街道办事处仓上村的群众将写有"服务农村,造福群众"的牌匾,敲锣打鼓地送到马村区交通局,感谢该局为仓上村群众修建了宽阔的水泥路。

仓上村位于马村区东南部,与修武县交界,较为偏僻,人口约590人,总耕地面积690亩。1999年在村两委会班子的带动下,村民开始试种双孢菇。经过几年的努力,双孢菇不仅在仓上村安家落户,而且通过农业部无公害农产品认证,已成为无公害农产品双孢菇生产基地。仓上村也由贫穷落后的小村发展成为经济强村和远近闻名的双孢菇生产专业村。该村成立了食用菌合作社,双孢菇种植面积达到4万平方米,年产值达到140万元,人均年增收1500余元。该村规模化、产业化的生产,引来了福建、北京、太原等一些外地客商,但道路交通不畅成为制约双孢菇进一步发展的瓶颈。

2005年是大规模实施"村村通"工程的第一年,区交通局为仓上村修建了一条出村道路。2006年,作为区交通局新农村建设联系村,仓上村的道路通行问题又一次摆在了区交通局领导面前。为了尽快打通双孢菇基地与外界的阻隔,打通仓上村经济发展通道,实现双孢菇集约化发展,区交通局领导把仓上村的道路通行问题作为一项政治任务来抓。在一无计划二无资金的情况下,马村区交通局领导想方设法为仓上村安排道路建设项目,积极为仓上村筹措道路建设资金10万元,将原来的出村道路进行了改扩建。该工程于11月初开工,11月中旬建成通车。路修好了,群众致富的路子变宽了,仓上村党支部书记谢启动感激地说:"感谢区交通局的同志们为我们修了这么好的路。路宽了,不仅能推动双孢菇的发展,而且能够描绘新农村的蓝图了。"

(贺新花)

# 孟州市公路局QC小组成果连续五年蝉联部优

**本报讯**　笔者从近日在江苏省苏州市召开的中国交通行业优秀企业管理成果评审会议上获悉,由孟州市公路管理局养护绿叶QC小组选送的《减少水泥混凝土路面破碎板》课题,在全国100多家QC成果材料中脱颖而出,受到专家评审组的高度评价,再次被评为交通部部优QC成果,连续5年蝉联该领域部优称号。

近年来,该局始终把质量视为建、养、征、管工作的生命,狠抓质量管理,广泛宣传发动,营造浓厚氛围,并在全体养护职工中全方位开展岗位技能大练兵活动。同时,该局还对每一个道班(队)所管养的责任路段,实行质量、责任、效益三挂钩和质量责任追究制,谁管养、谁负责,质量一票否决,并实行奖罚分明,最大限度地调动全体养护一线职工的工作积极性。

该局通过完善规章制度、建立激励机制、实行一票否决、开展技能大赛、组织QC发布等形式,不仅确保了养护绿叶QC成果连续5年蝉联部优称号,而且使该局在河南省交通厅开展的全省"好路杯"历届检查评比中,连续8届16年获得河南省公路金杯县(市)称号,该局养护科连续16年被焦作市公路管理局授予养护工作先进集体称号。

(王怀明)

# 沁阳市地道所积极维护道路路产路权

**本报讯**　沁阳市地方道路管理所采取有效措施,积极保护路产路权,保证辖区农村公路畅通。截至目前,该所共清除路障800余处,查处违章建筑10个,查处违法开设平交道口5个,对侵害公路案件下达违法行为通知书20份,查处严重超载超限运输和抛撒污染物运输车辆790辆,路政案件查处率、索赔率达到100%。

在实际工作中,该所一是加强教育培训,提高执法队伍素质,以人员准入、培训、考核和监督四个环节为重点,狠抓执法人员素质教育和作风整顿,使执法队伍整体素质明显提高。二是以地方道路改扩建为契机,超前管理,采取路产路权与管理权相分离的管理模式,在新改建道路过程中,提前介入管理,实现道路与周围环境相对分离,保障道路路产路权不受侵害。三是创建路政管理示范段,不断加大路巡路查力度,及时清除路障,控制违章建筑,努力查处各类损害路产路权案件,保障道路安全畅通。四是重点对沁丹路、神农山景区路的标志进行排查,共增设标志5个、凸面镜3个。五是开展路政法规"五进"宣传活动,共发放路政法规宣传材料5000余份,路政法规宣传覆盖率在80%以上。

(吕立政　范志国)

广　告
Tel:3924268