

9月中旬,湖北省松滋市银茂棉花公司董事长喻为清接到了江苏省张家港市神通公司的电话,称他们大量收购皮棉,价格优惠,货到付款。正是棉花上市季节,急于寻找棉花出路的喻为清在对这家企业作了初步考察后,便爽快地发出了76.83吨皮棉。

“想不到的是,货一卸下车,神通公司的人就变了脸,先是逼你降价,再就是没完没了地拖欠货款。”银茂棉花公司副董事长王亚说,“张家港是全国有名的文明城市,我们在某种程度上就是冲着文明城市这张名片来的,结果却掉进了巨大的陷阱。”

更令喻为清、王亚惊讶的是,当他们因无法支付棉农的棉款而面临生意瘫痪的危险时,神通公司却“借鸡下蛋”,在不到一年的时间里从无到有,竟有了10万纱锭的棉纺能力,创造了当地经济发展的一个“奇迹”。

烟摊摊主:敢给“神通”送货,你就等着跑路吧。

银茂公司的经历并不是孤例。11月9日,当记者根据举报来到神通公司所在地张家港市金港镇德积办事处调查时,小镇上的好几家旅馆里都住着来神通公司讨债的人,仅在一家名叫华盛宾馆的小旅社里就有16家企业代表,涉及湖北、河南、河北、安徽、山东等5个省。经询问,他们全都是接到神通公司的电话、短信,进而向其发货的,被拖欠货款额少的几十万元,多的近200万元。

高价诱惑,是神通公司吸引棉花供应商踊跃供货的第一招。

河南省社旗县丰果棉业有限公司刘孟军与神通公司商定的供货价格是三级棉每吨1.44万元,比河南当地高出六七百元,去掉每吨290元的运费,每车还能多卖1万多元。不料,货一卸下车,他就见识了神通公司的第二招——百般推托。在送货的路上,刘孟军还多次给神通公司打电话,询问是否保证货到付款,神通公司一直称没问题。“可是,9月23日,车进厂门货一卸,厂方的话变了:‘我们还没验收呢。等棉花的检验报告出来再付款。’”

一等三天,检验结果终于出来了。神通公司的人说,价格要由总裁来定。好不容易见到神通公司的总裁周忠清,周忠清说,棉价天天往下跌,原来商定的价格不能算数了,改为每吨1.405万元,不答应就把棉花拉走。刘孟军一算,如果拉走还要再付一次运费;而且神通公司规定,退货每吨收100元卸车费、加班费;再说,几天下来棉花已被用了不少。算来算去,只好点头同意。

可就是这样,也不能痛痛快快地拿到钱,刘孟军说:“他们也不说

冲着名片去 却掉进巨大陷阱

——张家港市神通公司被调查

核心提示:正
是棉花上市季节,急于寻找棉花出路的喻某在张家港一家企业作了初步考察后,便爽快地发出了76.83吨皮棉。谁知货到后,货款却迟迟不到位。这下,喻某可急了,自己原本是冲着张家港是全国有名的文明城市,在某种程度上就是冲着



不给钱,但是上午推下午,今天推明天。在张家港调解委员会的干预下,截至今天(11月9日),总共才拿到25万元,尚欠20.8万多元。而我还算是回款好的。”

神通公司总裁:“没货一分钱,一年生产了十万纱锭。”

“我已经预感到会有人来,只是不知道何时来,什么人。”11月9日下午,当记者“突破”两道穿迷彩服的保安把守的“关口”走进神通公司宽大的总裁办公室后,周忠清开门见山,“对神通公司的发展褒贬不一,争议很大。”

据周忠清介绍,神通公司是一家原本主要从事机械制造、观光车生产及汽车租赁业务的私营企业。2004年后,该企业业绩迅速下滑,销售额不及2003年的三分之一。但神通公司“顶住压力不弯腰,面对困难不低头”,于2005年11月初作出了加快发展轻纺工业的决定。

周忠清说,他看好轻纺工业,主要是基于张家港良好的纺织产业基础,加上有现成的厂房、人力资源等,有利于企业迅速做大做强。结果,他们确实实现了超常规发展,在没有一分贷款的情况下,到今年10月初,一年就生产了10万纱锭,总投资5000多万元。

神通公司的10万纱锭分设成

8个有限责任公司,独立核算,但出资人都是周忠清夫妇,每家注册资金50万元。棉商们说,这是为逃债创造条件。周忠清解释,这不是逃债,而是他的“梅花桩战略”,目的是在企业内部形成“八仙过海,各显神通”的竞争局面。

周忠清说,自神通公司发展纺织业以来,我国棉花市场一直紧俏,因此企业制定了每购进1吨棉花奖励50元的政策,8个纺织公司各显神通,到处求购棉花。不料,今年棉花丰收,送货来的棉商大增,企业“饿”惯了,进了门的棉花就不肯放走。按神通公司的棉纺规模,安全库存为500吨至1000吨,但从9月20日到9月30日,实际库存达到1800吨,10月9日库存更达到2300吨,导致资金支付出现了困难。与此同时,市场的棉价却一路下跌,因此不得不对原先协议的价格进行调整。

周忠清告诉记者,截至11月9日,神通公司尚欠23家企业的1700万元货款。他认为,导致这场讨债风波的主要原因,从企业内部来说,是经验不足、管理有所失控;从企业外部来说,是不讲诚信,但“违规不违法”。“市场经济是无情的,人人都在追求利益最大化,因此让价格随行就市是正确的选择,只要双方认可就行。”周忠清辩解道,

“有些企业告我们涉嫌诈骗,这是没有根据的。我们一不赖账,二不逃债,只是还款慢了一些。我现有的资产超过3亿元。一两千万的事情,值得我违法吗?”

损人利己式发展:一家欢乐百家愁。

尽管对神通公司恨得咬牙切齿,棉商们却不得不叹服周忠清“精明”的经营模式。

据一些棉商反映,周忠清的招数,首先是“借鸡下蛋”,将自己的快速发展建立在对上游企业利益的掠夺和榨取之上。湖北省华田棉花购销有限公司副经理金邦峰说,每吨棉花1万多元,拖欠上游企业几千吨棉花的货款,至少价值几千万。这样“融资”比高息揽储来得还快,风险还小。而且,神通公司并非无钱可还。就在他们天天喊账上没钱的国庆节前后,仅奖励经营骨干的小轿车就有近10辆。

与神通公司发展“奇迹”形成鲜明对比的是,向他们供货的上游企业却纷纷陷入资金链断裂、债主盈门的困境。这些棉花企业大都来自我国产棉区的县市以下地区,流动资金一般只有一二百万元,神通公司的欠款一压几十万甚至上百万元,整个公司便无法运转。棉花收购季节只有短短三四月,而在此时,有的企业被棉花或债主封了门,有的只好借新债还旧

债。湖北荆州聚源农产品贸易公司总经理周家鄂为支付农民棉花款,不得不以1分多的高息借了100万元。

其次是守住法律的底线,让试图用法律武器维权的棉商徒唤奈何。有的棉商曾想通过法律途径讨债,但律师告诉他们,神通公司一不赖账,二不逃债,诈骗罪很难成立;如果打经济纠纷官司,棉花是神通公司下属的8个纺织公司分头进的,这8家公司都是有限责任公司,每家注册资金50万元,即使官司打赢,所能获得的赔偿也只有50万元。

棉商们说,周忠清的经营模式从法律角度讲很难抓住把柄,却是极不讲诚信、道德的。科学发展观追求的是和谐发展、合作共赢,而不是损人肥己、以邻为壑。

“周忠清游走在法律与道德的边缘,靠不诚信经营,掠夺上游企业赢得了一时的发展,但绝不会长久。”银茂棉花公司聘请的律师张泽说,“小胜靠智,大胜靠德。不讲道德的企业可以成功于一时,不可能成功于永远。我相信,明年许多人不会再与神通公司做生意了。”



小夏归来

家里有了小夏,立刻有了生气。她做事也是熟门熟路,什么事都不用别人操心。小西爸的情绪眼看着好转了许多。有时候小夏做事,他也会到厨房里来给她打下手,说说话。这天下午,小夏在厨房边煎中药,边剥着豌豆。小西爸午休起来后,便也来到了厨房,帮她剥豌豆。

“小夏啊,你这次出来,你爱人同意吗?”小夏迟疑一会儿,说:“我离婚了。”小西爸一愣。小夏很快说道:“他家一直嫌我生的是个闺女,让我再生,我不想再生。这回离婚,就为我把怀上的孩子给做了。”

“为什么——我是说你为什么不肯再生?”

“如果再生,万一还是闺女怎么办?就算是生了儿子,家里的条件,肯定得先尽着儿子,那我闺女这辈子不就白瞎了?”

小西爸似赞似叹:“小夏,你和一般的农村妇女还真是不太一样。是得让孩子上学,不管男孩子女孩子,不上学没有出路。”

“是。上回赌气走了以后,俺心里也是后悔。离了婚就更没法过了,俺那儿女人离了婚没有地,分给每家的地,都顶在男人的名下。在农村,农民没地,靠什么过?”

小西爸聚精会神地听着。

春节快到了。小夏把家里该洗的洗了,该擦的擦了,该换的换了,买菜时还买了一束百合



连载(三十五)

新结婚时代

□ 王海鸰

花回来,使家里洋溢着花香和生气。小西爸现在把每月的生活费交给小夏管理,买什么,吃什么,缴各种费用,全由小夏决定。

其间,小西给爸爸张罗了不少对象,最后选定了一个姓秦的教授,也是教中文的。二人交往了一段,相互感觉尚可,定下初三秦教授

来顾家拜访。这天,一家人吃完饭后在客厅里看电视、说话,小西说起了秦教授,说爸要是觉得不错,就把手续办了吧。说那人跟爸条件上般配,都是教授,长得也挺好看。小航不同意最后一点说法,说是这个岁数的女人了,哪有什么好看不好看一说,只有难看不难看之分。小西

说他是性别歧视,小航说她是性别危机。正在这时候,小夏收拾完厨房过来了,向顾教授提出,春节要回家。

小西爸当时就慌了神,他想象不出家里要是没了小夏,日子怎么过。但他随即就道:“应该的,应该的,该回去看看了,都来这么久了。具体打算什么时候走啊?”

小夏回说要跟建国兄弟商量商量,看他和他哥什么时候走,她跟他们一起走。

小西爸连说行行行,神情中却有明显失落。小西也有明显失落感,她是因为听说何建国也要回去。尽管从顾家生活走上正轨后,尤其是小西爸知道了他们离婚的事情后,她与何建国的来往很少。但是来往少归少,知道他还在这个城市里,心里就踏实,知道他要离开,就失落,尤其是在春节这样的日子里。

何建国却不回去过年了。春节不回家过年在这里能拿到三倍的工钱,他爹说多挣点钱比啥都强。于是,就不回去了。晚上,哥儿俩说起了这事,何建国突然心思一动

说,要不,让嫂子带着孩子一起上北京来过年。何建成没想到,从来没有敢想。一想这是一件完全可能的事情,心里一下子激动起来:他媳妇,他闺女,做梦也想不到能来北京啊!决定后他就打电话,让小夏自己回去,不要等他们了。

小夏忙着作回家过年的准备,给女儿买了新衣服、漫画书,还有零食。这天,她做完了饭后,匆忙往嘴里扒拉了几口,就请假出去要再给闺女买点东西。小夏走后,小西长叹:“小夏走了太方便了!本来还打算春节彻底放松一下,这下子完了,还得干活儿!小航,你也得干啊!一人一天!”

下期预告:失落的老人