

焦作日报

JIAOZUO RIBAO 要闻 A1

国内统一刊号: CN41-0007 网址: http://www.jzrb.com

总第 9064 期 今日 24 版

中共焦作市委机关报

焦作日报社出版

我市外经工作超额完成省定目标

本报讯 (记者 李秋) 记者从市商务局获悉,1-10月份,我市外经工作已完成新签合同额 142 万美元,占省定任务目标的 710%,完成营业额 118 万美元,占省定任务目标的 1180%。外派劳务人数 446 人,占省定任务目标的

4460%,已提前两个月超额完成省定对外经济合作任务目标。外经工作一直是我市商务工作的一个弱项。2005 年底以前,我市没有一家拥有外经权企业,对外工程承包、直接外派劳务多年来一直为零,

处于全省最后几名。今年年初以来,市商务局围绕外经工作的重点、难点,创新工作思路,积极动员有条件的三家企业申报外经权,填补了我市无拥有外经权企业的空白。

该局以实施“走出去”战略为突破口,向企业宣传“走出去”的重大意义,动员企业“走出去”。今年年初以来,该局已先后组织我市 13 家企业 28 人次赴塞拉利昂进行投资考察,并已有两家企业在该国投资办厂。①5

既要增高长胖 又要强筋壮骨

——透视风神股份的辩证发展之路

本报记者 孙国利 本报通讯员 韩法强

关于企业的发展问题,市委书记、市人大常委会主任铁代生多次强调,企业要十分注重内涵式发展,一手抓规模扩张,一手抓内涵式发展,既要增高长胖,又要强筋壮骨。他指出,把企业做大,规模的扩张是必经之路,只有通过规模的不断扩张,才能提高企业的市场影响力实现规模效益。而把企业做强,提高赢利能力,提高抗御风险能力,从被动跟随市场到主动适应市场,再到引领市场,始终保持发展的强劲,进而打造百年老店,必须成为企业家孜孜以求的发展动力。

12月1日,铁代生再次来到风神轮胎股份有限公司,与企业班子成员进行座谈,一起分析企业生产经营形势,查找影响企业发展的关键问题,敦促企业要十分注重内涵式

发展,练内功,强素质,增效益,既做大,又做强。要在继续抓紧抓好招商引资、扩大投入、促进外延式发展的同时,把企业的内涵式发展放到更加突出的位置,特别重视企业的技术创新、人才培养、内部管理、体制机制和企业文化建设,增强可持续发展的能力。

既要增高长胖 又要强筋壮骨,是企业必须十分关注的两个关键问题。那么,风神股份是如何把握的呢?12月2日,本报记者深入风神股份,围绕这一主题进行了深入采访。采访过后,记者由衷地感到,风神股份的做法,充分印证了铁代生同志的观点。那么,何为风神股份的辩证发展之路?简而言之:只要敢于投资,企业规模和外延的扩张相对来说比较容易实现,而难以实现的是企业内涵的变化。但

“核”不变,“壳”就没有支撑。而一旦“核”变了,就能起到四两拨千斤的神奇功效,支撑着“壳”的裂变,使企业在增高长胖的同时,又强筋壮骨,达到大变强变的最终目的。

增高长胖:是企业发展的阶段性战略目标,只有不断扩张,才能站上更高的平台

说起风神股份的增高长胖,风神股份党委书记、董事长曹朝阳最有发言权。

2000年底执掌风神股份大印之初,曹朝阳就敏锐地看到了轮胎本土品牌与外资品牌短兵相接的拼杀趋势,也真切感受到了企业在当前这幅风烟滚滚中的战略定位。在全钢载重子午线轮胎领域,市场竞争相对平静,而且随着高速公

路日新月异的发展,大功率、大吨位的载重货车在道路运输业中所占的比例会日渐增高,这就为全钢载重子午线轮胎的发展提供了广阔的市场空间。而风神股份当时的处境是:子午胎仅占全部产品的2.93%,且品种单一,规模极小。因而,全力做大全钢载重子午线轮胎,是风神股份增高长胖的关键所在。于是,大调整成为风神股份迈向昌盛的核心战略。

调整是建立在创新理念上的调整。风神股份对此的注解很简而深:瞄准先进技术,围绕市场需求,依托项目建设,坚定不移地走新型工业化道

路,在新世纪实现新的跨越。这一创新思路表现为:用高新技术和先进适用技术改造提升传统产业,以高技术含量培育竞争优势,在总量增长的同时优化产品结构。定了就干。几年来,风神股份先后投入20多亿元,建成了80万条和120万条全钢载重子午线轮胎生产线,70万条轻卡子午线轮胎生产线,15万条工程胎和2.5万条全钢工程子午线轮胎生产线,有效地促进了产品和产业的优化升级。高新技术产品子午胎全部产品销售收入的比重,已由2001年的21%提高到目前的90%

以上。而今,和2000年纵向比较,风神股份可谓今非昔比。企业由原来的以传统产品斜交胎为主的中型企业,逐步发展成为一个产业结构优化、产品结构合理、经济效益显著、市场地位领先、行业全国一流的现代化大型企业。目前,风神轮胎已经成为中国大型轮胎出口、制造基地和河南省百户、焦作市18户重点骨干企业,并跻身世界轮胎30强。产品已有一个系列7个规格品种,发展到八大系列660多个规格品种。企业年销售收入2000年时不到8亿元,(下转A2版)

参选人大代表、政协委员 必须过环保资格审查关

本报讯 (记者 刘栋) 今后,我市企业界人士参选各级人大代表、政协委员必须过环保资格审查关。这是记者从近日召开的全市县乡人大换届选举工作会议上获悉的。据悉,我市的这一举措为全国首创。

对该规定的详细解释是:凡是近年来发生重特大污染事故的,排污大幅度超标、屡查屡犯的,被环保部门列入“黑名单”的企业,其法人代表和相关领导不得提名为各级人大代表、政协委员。

相关人士认为,这是我市为更好地贯彻落实科学发展观,根据焦作实际所作出的一项创新之举,对于促使我市人大代表、政协委员中的企业界人士增强环保意识,做好环保工作,起到模范带头作用,推动我市环境质量的改善,有着重要的意义。①5

好一项创新之举

旗帜鲜明地把环保资格列为企业界人士参选各级人大代表、政协委员的必备条件,我市是全国首家。看似惊人之举,其实合乎法理、情理。其一,模范遵守国家法律法规是各级人大代表、政协委员应具备的基本条件,而保护环境是我国的基本国策,并有成文大法。其二,人大代表、政协委员是人民群众选出来的,理应为人民的利益鼓与呼,但如果其本身就干着危害环境、危害人民群众身体健康的事情,又如何能够发挥好参政、议政的作用?

新形势下的环保工作必须采取综合措施,全方位地推进。企业界人士参选各级人大代表、政协委员必须过环保资格审查关,不仅是我市环境保护管理的创新之举,也是各级人大、政协发挥民主监督作用的创新之举,不仅有助于我市环境质量的改善,也有助于提升各级人大代表、政协委员在人民群众中的公信力。①5



短评

学习谢延信 践行荣辱观 凭良心岗位作奉献 尽职责身边无事故

责任,对于谢延信来说,不仅仅是履行诺言、担负重托,尽心照顾好岳父母一家,也要在不同的领域、不同的岗位尽心尽责,那样才配得起自己的良心。

1983年7月,谢延信到原焦作矿务局朱村矿当上了一名掘进工。当时,凭家里的特殊情况,谢延信向组织反映后完全可以得到一个轻松的井上工作,但他没有吭一声。

在井下工作的8年里,他像一台不知疲倦的机器,苦活累活抢在先,每年出勤都在300多个工以上。谢延

信工作认真、仔细在掘二区是出了名的。1988年春季的一天,他所在的组在西南区修理老巷,放炮后,其他工人忙着装煤、搁棚,细心的他发现顶板不停地往下掉碎矸块。不好!这是要冒顶的信号。这时,维护顶板已经来不及了,他赶快呼喊工友往外撤。“冒顶了,赶快往外跑!”在下面搁棚的工友听到喊声及时撤出了工作地点,刚刚跑到安全的地方,就听到轰的一声,刚才干活的地方塌落了许多大块矸石。谢延信用他的经验和责任心,避免了一次重大工伤事故。

1990年,谢延信得了高血压病后,组织上调他到井上瓦斯泵房工作。这个岗位是单岗作业,从矿上到这个工作地点2公里没有一条路,必须沿着铁路线步行。无论酷暑寒冬,还是刮风下雨,他在这里工作的6年间,没有迟到过一次,没有脱过一次岗,更没有让水泵出现过一次停转的现象。朱村矿机电科领导和工友们评价他:“谢师傅是颗螺丝钉,把他拧在哪里,永远都不会松动。”

参加工作23年,谢延信从没有因家庭困难影响工作,没有违章、违纪,自己没有发生过一次工伤事故。在井下工作的8年中,他制止“三违”67人次,发现处理各种安全隐患183次,做到了“在我身边无事故、无工伤”。

如今,谢延信因为几次脑中风落下了言语不清、行动不便的毛病,但他仍坚持上班。他说:“不到退休年龄不能搞特殊,要干就干好,尽不到责任,在我手里出了事,我的心会一辈子不安。”①5



插图 顾培利

【谢延信故事连载①】

学习谢延信、践行荣辱观大家谈

谢延信的“信”

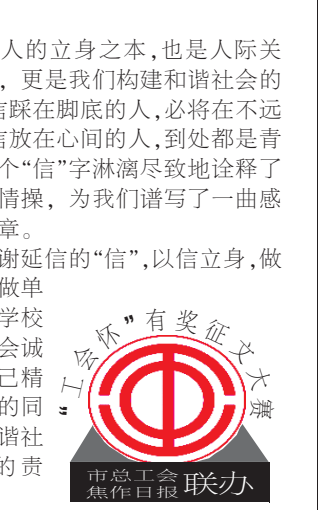
王军星

谢延信大孝至爱的高尚情操让人感动至深。感动之余,我们看到有一种力量支撑他32年如一日坚守着自己的拳拳孝心,是什么力量呢?是他重诚信守诺的优秀品质的力量,简单地讲就是个“信”字的力量。

一个人做一件好事很容易,难的是一辈子做好事。那需要用顽强的意志和百折不挠的信念去坚守自己的承诺。32年前,谢延信答应了妻子临终的嘱托,接下来的32年,他以常人难以想象的耐心、爱心、责任心照顾着岳父、岳母和呆傻内弟。“靡不有初,鲜克有终。”什么事开始的时候谁都能做,但不是谁都能做到最后,谢延信做到了,他的一诺坚持了32年依然坚定如初,真正做到了诚信为本、一诺千金。“久病床前无孝子”这句话在谢延信的“信”字上被撞得粉碎。

“信”是一个人的立身之本,也是人际关系中的道德底线,更是我们构建和谐社会的必备条件。把诚信踩在脚下的人,必将在不远处被绊倒;把诚信放在心间的人,到处都是青山。谢延信用一个“信”字淋漓尽致地诠释了大孝至爱的高尚情操,为我们谱写了一曲感人至深的美德乐章。

我们要学习谢延信的“信”,以信立身,做家庭诚信成员、做单位诚信职工、做学校诚信学生、做社会诚信公民,在为自己精彩人生增添砝码的同时,也为构建和谐社会尽自己应尽的责任。①5



博爱农民踊跃入医保

本报讯 截至目前,博爱县加入2007年度新型农村合作医疗的农民已达34.5万人,参合率达95.49%,较2006年上升了4.74个百分点。

该县2006年被省政府确定为新型农村合作医疗试点县。由于宣传到位、措施有力,该县农民当年参合率达91%,位居全省64个试点县前列。到11月底,该县农民

已累计有19万人次受益,得到医疗补助841万元,有12名农民分别得到封顶补助1万元。①5 (张国波)

为迎接12月5日国际志愿者日,团市委开展了“爱我绿色家园,构建和谐社区”的大学生绿色环保行动。此次活动在市莲山公园举行,主要内容是在公共场所捡拾垃圾。图为志愿者在捡拾山坡上的垃圾。 本报记者 王春芳 摄

温馨提示

橘络是食物精品

橘子的橘络中含有一种名为“路丁”的维生素,能使人体的血管保持正常的弹性和密度,减少血管壁的脆性和渗透性,防止毛细血管渗血。对于平时有出血倾向的人,特别是患有动脉硬化倾向的老人,食橘络更有裨益。

2007年12月21日

利国利民 农业普查 还有27天

组编编辑 王建新 责任校对 张海洋

大报台网看焦作

《河南日报》2006年12月3日刊发 焦作市检察院齐涛 当选“全国十佳公诉人”

第三届全国十佳公诉人暨全国优秀公诉人评选活动日前在北京落下帷幕,河南省焦作市人民检察院齐涛荣获“全国十佳公诉人”称号。荣膺“全国十佳公诉人”称号在河南省检察系统尚属首次。

尽快促成新区商圈

——访丹尼斯焦作塔南店店长曹岗

本报记者 李秋 杨丽娜

提供便利。曹岗说,王任生先生从1997年11月16日在河南省创建第一家丹尼斯百货门店开始,结合本地实际,引进台湾百货经营模式和管理机制,积极倡导落实本地化、贯彻永续经营的经营理念,发挥多业态经营的集团优势,促进了河南零售业综合管理水平的提升。丹尼斯创造了百货店与量贩店错位经营的复合经营模式,几年来一直稳居河南零售业市场霸主位置。

曹岗说,2006年1月13日开业的焦作塔南店是丹尼斯百货的第三家店及大卖场中的旗舰店,经营面积超过3万平方米,提供了可泊300辆车的停车场和3000多平方米的休闲绿茵广场。焦作塔南店采用的是百货店与大卖场相互融合的全新经营模式,以满足一站式购物的需求。

“我们的服务宗旨是‘流行时尚、精致生活,天天都省钱、服务更满意’,让丹尼斯真正成为‘全家的丹尼斯’。我们很多商品都是直接从生产厂家采购,减少中间环节,既体现了我们全市最低价的形象,也为顾客省了钱。”曹岗对此津津乐道。

“丹尼斯能一路走来到今天,与全体员工的努力和付出是分不开的。把精力都投入到工作中去,在工作中体会快乐和趣味,是丹尼斯人的风格。”曹岗说,“焦作塔南店的员工不但能够获得较好的薪酬和福利待遇,拥有舒适的工作环境和健全的培训体系,而且拥有一个能够充分展示自己才华的舞台和广阔的职业发展空间。我们相信,通过公司全体员工的努力,一定能够带给焦作市民一种全新的身心愉悦的购物体验,为提高焦作市商业服务水平和改善零售业环境作出自己的贡献。”

曹岗最后说,丹尼斯正在逐步实现2008年之前开业10家百货门店、30家大卖场门店,计划把焦作塔南店做成公司的中心门店,我们会用实际行动向焦作市民证明,丹尼斯就是“全家的丹尼斯”! ①3

坚持高标准 明确新要求 谋求新突破

——迎接市党代会·工商企业负责人访谈录