

一只藏獒炒卖到1000多万元,松狮、牧羊犬的售价动辄二三十万元,管理缺位造成了畸形的宠物权交易市场。

“新华视点”记者 李舒 季明 陈冀

宠物犬暴利从何而来?

一只藏獒能卖到1000多万元,松狮、牧羊犬的售价动辄20万元~30万元,除了“品种珍贵、血统纯正”外,究竟还有什么原因使得宠物犬变成了奢侈品?

记者近日在京、沪、穗三地调查时发现,目前宠物犬交易的平均利润为500%~600%。物价、工商、税务等部门对新出现的“宠物经济”尚未完全规范管理,饲养、贩卖、炒卖宠物犬,交易过程不规范、不透明,不仅缺少物价部门监督,甚至不用缴税。

专家建议,应该改变当前公安、城管末端管犬的模式,对犬饲养和交易征收“奢侈品税”,用经济而非行政的杠杆来遏制城市犬只数量,加强犬类管理。

狗交易究竟有多大利

上海贝佳宠物商店日前卖出一条3个月龄肉嘴松狮犬,成交价55万元。在刚刚过去的两个月里,宠物店老板说:“我总共售出

11条名犬,总价710万元,现在行情不是太好,我只赚了50多万元。”

据北京市区最大的狗市场爱斯达名犬交易市场负责人介绍,一般人不会辨别狗的品种,都是听卖狗人介绍,很多售价1000元的宠物狗都只值几百元,有时候一只原本100元钱的狗可以卖到300元。目前,市场上1000元~2万元的宠物狗最为吃香,如雪拉瑞、贵妇、小鹿犬等,而这些狗的繁殖成本、批发价格不过几百元钱。

以藏獒的价格为例,在青海一条出生约30天的小藏獒售价1000元,普通的藏獒进价几千元,到北京后市场价格在3万元~5万元。经过炒作,宠物店老板可以将其卖到100多万元的高价。而经过某些名人炒作后,一些所谓“极品藏獒”的身价竟达1000万元。藏獒、松狮、牧羊犬等高档名犬频频出现在宠物狗专营店里,生意十分红火。“狗身价”究竟几何,实在让外行人有些摸不着头脑。

他说,除了价格监管,“狗产业”还面临三大管理盲区:

一是犬饲养场泛滥,监管不力。今年8月底,北京市兽医卫生监督所对北京市犬类饲养场的普查结果显示,北京共有犬类饲养场125家。然而一个宠物犬饲养场老板告诉记者,北京市有一定规模(即养犬50只以上)的宠物犬饲养场肯定超过300家,加上小型的和散户饲养的,事实上办证的饲养场只占全市饲养场总数的10%左右,约90%的犬饲养场是没有证照的,游离在政府监管之外。

二是交易市场监管不力,黑犬、黑市横行。由于限养政策,广州市城区合法的宠物市场较少,集中在芳村一带,而广州周边的东莞、佛山、南海一带存在许多“地下狗市”,而且大多以出售成年大型犬为主。

据介绍,目前执法人员对这些“地下狗市”难以控制。另外,加上取证较难,对非法贩卖犬只的行为也无法给予处理,因而导致“地下狗市”的生存能力极强。

三是税收管理存在漏洞。据统计,爱斯达名犬交易市场有100多家经营户,总交易量最多时每天有400只至

500只,价格最高的狗为40多万元的白松狮。然而令人吃惊的是,这样一个规模的市场,每家商户仅有200元的固定税收指标,而且目前是由市场代缴的。

梅振山说,“狗市场”现在属于培养阶段,为吸引更多商户,我们拿出钱来替他们缴税,金额不大市场能够承担。此外因为没有单独的营业执照,也没办法征税。星际狮苑的老板阿辉说,现在政府根本不把狗产业当做一个行业管理,税收从来没人过问。

应对狗贩子征收“奢侈品税”

上海市公安局治安总队队长周正认为,监管上存在的漏洞,导致大城市的狗患越来越严重。这些问题为后期犬类管理工作带来了很大困难,如果不从源头上监管和控制,仅靠公安、城管等部门末端管理和行政强制命令,不仅成本大,而且会引起老百姓的反对,产生不和谐因素。

广东省消费者委员会消费指导部江列华指出,犬只交易仅靠“堵”的办法收效甚微,还必须进行有效疏导——通过合法的交易市场进行有效管理。政府有关部门应重视研究日益庞大的宠物市场,划清公安、工商、畜牧、卫生防疫等相关职能部门的责权,实行有效监管,促进其健康发展。同时,要更新监管的思路和手段,不应依靠高价狗证等强制行政手段,而更应用市场的理念来解决市场的问题,如通过市场调研核算成本实行价格市场监管、对犬只实行分类分层次的征税管理等积极有效的措施,引导市场健康发展。

中国人民大学社会学系洪大用教授指出,每年有多少只没有经过严格免疫的狗从市场流到了市民家里?每年全国的狗交易总额有多少?流失的税收有多少?目前还没有具体的统计。但是,鉴于城市资源紧张、狗患突出,政府应该对犬类饲养、交易征收高额税收,类似化妆品的“奢侈品税”,一方面对狗产业的暴利进行调控,用经济的办法挤压狗贩子的生存空间,狗饲养场少了、狗贩子少了,犬只数量也就控制住了;另一方面可以提高养犬的成本,减少购犬的冲动和随意性,从而减少流浪狗和城市弃犬。

记者在采访中,正规的狗饲养户和狗贩子得知都表示愿意接受政府部门的管理,也愿意照章纳税。一位饲养户的张某对记者说:“目前的狗市实在太乱了,真心希望政府能把我们当做一个行业加以严格管理。”

狗产业面临管理盲区

据北京最大的狗交易负责人梅振山说,从狗的饲养、交易、培训、医疗、托管甚至安葬,目前围绕宠物狗已经形成了一条完整的产业链,属于一种新兴产业,北京市少说也有几万人从事这一行业,但目前物价、工商、税务等部门尚未完全规范管理。

专家门诊

何建国决定再请小西回家。这个决定是那天晚上和顾小航吃饭后作出的。他由顾小航口中得知,顾家没给他哥安排好工作不是不想安排,而确实有他们的难处,也就是说,至少在这个问题上,他误会了小西。夜里一个人躺在宽大的双人床上冷静反省,再次想到了那个不为他掌握、预知的未来,下决心请小西回来,否则心有不安。他先是给小西打了个电话。小西却说:“还是让你哥哥回去住吧,好歹过了这一段冬春交替的季节。他在北京又没有地儿住。”看态度不像是赌气,很真诚,这让何建国不明白是为了什么。

变化的直接原因是,何建国电话打来时

小西刚刚从妇产医院出来,正处于一个非常特殊的心境之下。

小西之所以不想去妈妈所在的医院而去妇产医院,是因为妈妈医院的人认识她,她怕他们为了安慰她而瞒她。受简佳那天的提醒,她决定去妇产医院查。事先打电话预约,挂了100元的专家号——这程序也是从简佳那里听来的,而简佳是从何建国那里听来的。拿着专家号向专家诊室走,小西心里充满了辛辣的自嘲和凄凉。按说,妻子有了病,丈夫应当积极陪她一块儿来才是,他俩却是以这样的一种就诊方式。而且,丈夫替妻子看病不是为了妻子,是为了决定他自己的何去何从。那天听了简佳推心置腹的忠告



连载(二十二)

新结婚时代

王海鸰

后,这念头便深深扎在了小西的心上,如一根刺,不能动,动就疼。她便按下不动,极力站在何建国的角度替何建国想:他是农村出来的,农村有农村的文化传统,根深蒂固。无后在农村是头等大事,而何建国对父母的孝顺从客观上说也是优点……长达八年的婚姻生活已然使小

西成熟了不少。年轻时对爱情的要求是,纯粹如蒸馏水般,不能含一点儿杂质。现在想想,哪里可能。所有爱情无一不是内外在各种条件平衡之后的结果。就说何建国,如果他成了个民工,一月几百块钱不到一千,天天一身臭汗——何建成身上就有那味,只要他一进家,满

屋都是那味。她还能爱他吗?肯定不能。自己是俗人,就不能要求别人是圣人。

专家的态度令她失望。她希望从专家那里得到的是“是”或“否”,而后决定她走还是留。专家却不置可否,最后还是被她问急了,也是缠烦了。幸亏挂的是100元钱的特需专家号,若是挂14块

钱的普通专家号,她根本就没有问专家这么多问题的时间。

从妇产医院出来,小西心里一片茫然。何建国的电话就是这个时候打进来的,态度诚恳地请她回家,并且就他哥哥的工作安排一事感谢并道歉,很客气,也很理智。也许,他跟她一样,也在婚姻中变得成熟了。于是她以同样态度跟他说了上述那番话。

回到家里,何建国正跟爸爸聊得火热。见小西回来,小西马上说,小西你赶紧收拾收拾东西回去吧,建国工作这么忙,还亲自跑来接你。何建国只是笑着点点头,证实并加强着小西爸爸的话。此举令小西意外而感动。他现在很忙她是知道的,据说现在上公司里找他

都得提前预约,不预约别想见到他,比她妈妈在医院里的谱儿都大。小西就问他,她回去了他哥哥怎么办?何建国不说他哥怎么办,只说希望小西回家,小西爸也在一边劝她。小西深深嘘了口气,进屋去收拾自己的东西。这次跟何建国闹得比较久,带回来的东西比较多,收拾起来比较麻烦。何建国要下厨做饭来着,小西爸说什么也不让。何建国完全不像从前,挽挽袖子就下厨,全家人都觉着自然而然。由于小西没处理好这个关系,家里人包括最喜欢何建国的爸爸,跟何建国都有些生分了。

下期预告:妈妈的去世